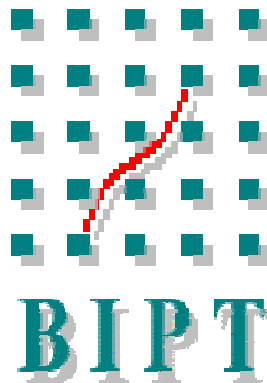


**M8-10**  
**SPECIFIEK MARKTDOCUMENT**  
**MARKTEN 8, 9 EN 10**



U kunt reageren op dit document tot en met maandag 3 juni 2003. Voor vragen over deze consultatie kunt u terecht bij H. Verdickt ([hilde.verdickt@bipt.be](mailto:hilde.verdickt@bipt.be), tel. 02-226 87 34) of E. Verbeke ([eduard.verbeke@bipt.be](mailto:eduard.verbeke@bipt.be), tel. 02-226 89 03).

Attentie! Dit is geen vragenlijst: de tabellen met betrekking tot de indicatoren moeten niet in dit stadium ingevuld worden.

Dit is een consultatiedocument dat als doel heeft de belanghebbenden te informeren over de komende marktanalyses. De inhoud is **niet** bindend en er kunnen geen rechten aan worden ontleend.

## 1 INLEIDING

### 1.1 Inhoud van dit document

In dit specifieke marktdocument, M8-10, worden er drie relevante markten besproken, namelijk :

- Markt 8 : gespreksopbouw op het openbare telecommunicatienetwerk, verzorgd op een vaste locatie
- Markt 9 : gespreksafgifte op afzonderlijke openbare telefoonnetwerken, geleverd op een vaste locatie
- Markt 10 : gespreksdoorgiftdiensten in het vaste openbare telefoonnetwerk.

Dit document staat niet los van de andere documenten in het marktanalysedossier en in het bijzonder van document MA, waarin de onderwerpen aan bod komen die voor alle markten gelden en waarin een verklaring wordt gegeven voor veel gebruikte definities en afkortingen.

### 1.2 Gebruikte afkortingen

BIT IC link	:	een interconnectieverbinding die inzake dimensionering en betaling onder de verantwoordelijkheid valt van Belgacom.
BU	:	base unit
CAE	:	covering area exchange
CS	:	carrier select. Selectie van een operator door middel van een carrier selection code gevormd door de eindgebruiker die de toegang mogelijk maakt tot een reeks van diensten geleverd door deze operator.
CPS	:	carrier preselect. Voorgeprogrammeerde selectie van een operator die de toegang mogelijk maakt tot een reeks van diensten geleverd door deze operator, zonder dat het voor de eindgebruiker nodig is om de CSC te vormen.
IAA	:	intra access area
EAA	:	extra access area
OIT IC link	:	een interconnectieverbinding die inzake dimensionering en betaling onder de verantwoordelijkheid valt van de operator die om interconnectie verzoekt met het Belgacom netwerk.
RCU	:	remote concentrator unit

## 2 MARKTDEFINITIE

### 2.1 Opmerkingen van de Commissie

Over markt 8 schrijft de Commissie<sup>1</sup>

Voor de doeleinden van deze aanbeveling omvat gespreksopbouw ook de lokale doorgifte van gesprekken, en dit wordt zodanig begrensd dat dit consistent is met de afgesproken grenzen voor de markten voor gespreksdoorgifte en voor gespreksafgifte op het openbare telefoonnetwerk, geleverd op een vaste locatie.

Deze markt komt overeen met die waarnaar wordt verwezen in bijlage I (2) van de Kaderrichtlijn met betrekking tot de Richtlijn 97/33/EG (“gespreksopbouw op het vaste openbare telefoonnetwerk”).

Over markt 9 schrijft de Commissie<sup>2</sup>

Voor de doeleinden van deze aanbeveling omvat gespreksafgifte ook de lokale doorgifte van gesprekken, en dit wordt zodanig begrensd dat dit consistent is met de afgesproken grenzen voor de markten voor gespreksopbouw en voor gespreksafgifte op het openbare telefoonnetwerk, geleverd op een vaste locatie.

Deze markt komt overeen met die waarnaar wordt verwezen in bijlage I (2) van de Kaderrichtlijn met betrekking tot de Richtlijn 97/33/EG (“gespreksafgifte op het vaste openbare telefoonnetwerk”).

Over markt 10 schrijft de Commissie<sup>3</sup>

Voor de doeleinden van deze aanbeveling worden doorgiftdiensten zodanig begrensd dat dit consistent is met de afgesproken grenzen voor de markten voor gespreksopbouw en voor gespreksafgifte op het openbare telefoonnetwerk, geleverd op een vaste locatie.

Deze markt komt overeen met die waarnaar wordt verwezen in bijlage I (2) van de Kaderrichtlijn met betrekking tot de Richtlijn 97/33/EG (“gespreksdoorgifte op het vaste openbare telefoonnetwerk”).

Het gaat hier om wholesale-markten.

---

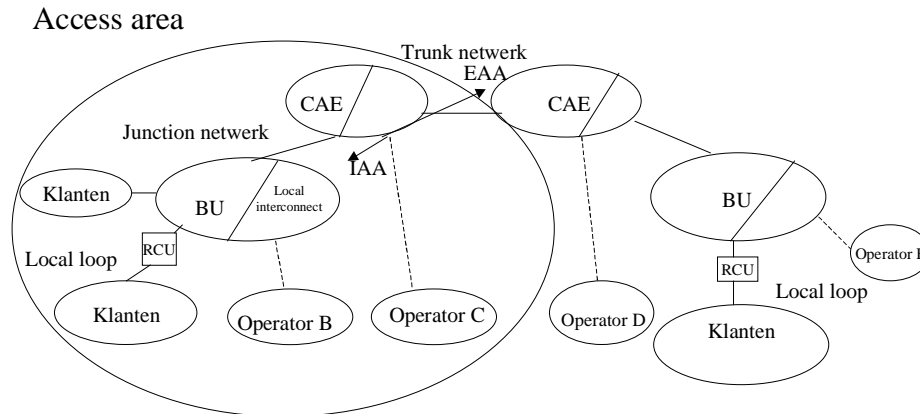
<sup>1</sup> Aanbeveling 2003/02 p.8

<sup>2</sup> Aanbeveling 2003/02 p.9

<sup>3</sup> Aanbeveling 2003/02 p.9

## 2.2 Schematische voorstelling.

### Netwerk van operator A



Afkortingen en symbolen	
RCU	Remote concentrator unit
BU	Base unit
CAE	Covering area exchange
- - -	IC link die ofwel customer sided is ( de IC link tussen de interconnecterende operator en de operator A wordt verstrekt door operator A) ofwel operator A-sited ( de IC link wordt verstrekt door de om interconnectie verzoekende operator die reeds aanwezig is in het gebouw waarbinnen zich de switch bevindt waarmee wordt geïnterconnecteerd).

## 2.3 Productafbakening.

### 2.3.1 Markt 8: gespreksopbouw

De gespreksopbouw is de dienst waarbij een operator A oproepen transporteert van het access netwerk :

- naar en over de BU van dezelfde access area (in het geval een RCU betrokken is) of enkel over de BU van dezelfde access area (indien de klant direct aangesloten is op de BU) = lokale gespreksopbouw
- naar de CAE switch van dezelfde access area = IAA gespreksopbouw.

Indien het gaat om een interconnectiedienst brengt operator A oproepen gedaan door zijn eindgebruikers over, op basis van een CS of CPS, naar een toegangspunt van operator A ten einde de toegang tot een reeks van diensten geleverd door de operator B of operator C mogelijk te maken

In het geval van operator B gaat het om lokale gespreksopbouw aangezien operator B geconnecteerd is met de BU van operator A. Hij betaalt operator A voor het gebruik van de remote concentrator, de transmissielink tussen de remote concentrator en de BU en de BU zelf.

In het geval van operator C gaat het om IAA gespreksopbouw aangezien operator B geconnecteerd is met een CAE switch van operator A. Hij betaalt operator A voor het gebruik van de remote concentrator, de transmissielink tussen de remote concentrator en de BU, de BU, de transmissielink tussen de BU en de CAE switch en de CAE switch zelf.

### 2.3.2 Markt 9: gespreksafgifte

De gespreksafgifte is de dienst waarbij operator A oproepen transporteert :

- van een BU naar een remote concentrator of over de BU (indien de klant direct aangesloten is op de BU) = lokale gespreksafgifte
- van een CAE switch naar een BU of remote concentrator in dezelfde access area = IAA gespreksafgifte
- van een CAE switch in een access area naar een BU of remote concentrator in een andere access area via de CAE switch van deze access area = EAA gespreksafgifte

Markt 9 dient te worden aangepast aan de finale definiëring van markt 10.

### 2.3.3 Markt 10: doorgiftdiensten

De doorgiftdienst kan worden gedefinieerd als een doorschakeldienst die wordt geleverd door een exploitant (operator A, ook de transitoperator) voor het overdragen van oproepen van één netwerk (operator C) naar een ander (operator D), wanneer de netwerken niet rechtstreeks met elkaar zijn geconnecteerd.

Een EAA transitdienst kan in het bijzonder worden omschreven als de dienst die door de transitoperator wordt geleverd wanneer een oproep origineert en termineert op andere netwerken dan het netwerk van de transiterende operator en de originerende en de terminerende operator niet rechtstreeks met elkaar verbonden zijn maar elk aangesloten zijn op een transitswitch van operator A binnen een andere access area.

De IAA transit daarentegen is de dienst die door de transitoperator wordt geleverd wanneer een oproep origineert en termineert op andere netwerken dan het netwerk van de transitoperator en de originerende en de terminerende operator niet rechtstreeks met elkaar verbonden zijn, maar elk aangesloten zijn op dezelfde transit switch binnen een zelfde access area.

Voor de 3 markten van dit document stelt de Commissie dat de grenzen van elke markt zodanig begrensd moeten worden dat er consistentie bestaat met de andere markten.

Inzake het transport tussen de CAE switchen van verschillende access area's, dat een onderdeel vormt van de EAA terminating dienst, van een EAA "on net oproep" en van de EAA doorgiftdienst door een derde netwerk, betekent dit dat de vraag dient gesteld te worden of dit transport dient beschouwd te worden als deel uitmakend van de markt van de gespreksafgifte of van de markt van de doorgiftdiensten.

Een beslissing dienaangaande dient te worden gemotiveerd door de al of niet aanwezigheid van substitueerbaarheid tussen EAA transport (onderdeel van een terminating dienst of een

EAA on net oproep) en de EAA transitdienst.

De vraagsubstitueerbaarheid kan daarbij worden afgeleid uit de vraag of een operator die EAA transit aankoopt bij een prijsverhoging van de hypothetische monopolist al dan niet de mogelijkheid heeft om zonder belangrijke barrières over te schakelen op de aankoop van het transport tussen de CAE switchen.

Vb Operator C die EAA transit aankoopt bij operator A om oproepen te termineren bij operator D kan overschakelen op de aankoop van EAA transport bij operator D wanneer er een IC link wordt geïnstalleerd tussen beiden. Indien de kosten van de IC link een barrière vormt voor de overschakeling, dan kunnen EAA transit en EAA transport niet als substituten worden beschouwd. In het andere geval werkt de substitueerbaarheid wel en dienen de EAA transit en het EAA transport opgenomen te worden in dezelfde markt.

Ook de omgekeerde situatie, met name de overschakeling van EAA transport op EAA transit dient te worden geëvalueerd.

Op het vlak van de aanbodssubstitueerbaarheid kan in ieder geval gesteld worden dat de operator A die EAA transport levert aan de operatoren C en D die op een verschillende CAE switch aangesloten zijn ook de mogelijkheid heeft om EAA transit aan te bieden voor de trafiek tussen C en D.

Voor nieuwe aanbieders zal een bepaling van de relevante markten waarbij de call termination markt het transport tussen trunk switchen van verschillende access area's niet omvat echter belangrijke gevolgen hebben aangezien zij voor het aanbieden van end-to-end connectiviteit producten zullen moeten aankopen in twee markten.

Voor de regulator zorgt deze problematiek ervoor dat er twee markten zullen moeten worden gereguleerd om operatoren toe te laten EAA oproepen te maken.

Vraag 2.3.3.a.: Maakt het transport tussen de CAE switchen deel uit van de markt voor gespreksafgifte of van de markt van de doorgiftdiensten ? Gelieve dit te motiveren aan de hand van de reactie van uw bedrijf op de toepassing van de principes van vraag-en aanbodssubstitueerbaarheid.

Tot slot rijst de vraag of de IAA transit integraal deel uitmaakt van de markt van de doorgiftdiensten of eerder als een afzonderlijke markt moeten worden beschouwd. Om op deze vraag te antwoorden wenst het Instituut van de operatoren input te bekomen op de vragen of :

- 1) de vraagsubstitueerbaarheid tussen IAA en EAA transit werkt en in welke omstandigheden operatoren bij de prijsstijging van de hypothetische monopolist kunnen overschakelen van de aankoop van EAA transit op de aankoop van IAA transit en vice versa.
- 2) de aanbodssubstitueerbaarheid werkt en in welke omstandigheden operatoren bij de prijsstijging van de EAA transitdienst van een hypothetische monopolist kunnen overschakelen op de levering van IAA transit en aldus zo druk uitoefenen op de prijzen van de EAA transit dienst van de hypothetische monopolist. Ook de overschakeling in omgekeerde richting dient te worden geëvalueerd.

Vraag 2.3.3b: Tot welke markt behoort de IAA transit ?

### 2.3.4 Locale doorgifte

In zijn Aanbeveling schrijft de Commissie over dit onderwerp:

Voor de doeleinden van deze Aanbeveling omvat gespreksopbouw ook de lokale doorgifte van gesprekken, en dit wordt zodanig begrensd dat dit consistent is met de afgesproken grenzen voor de markten voor gespreksdoorgifte en voor gespreksafgifte op het openbare telefoonnetwerk, geleverd op een vaste locatie.

De lokale tandemdoorgifte (de doorgifte tussen lokale centrales en de centrales waarmee de geïnterconnecteerde exploitant is verbonden) wordt in de Aanbeveling van de Europese Commissie beschouwd als deel uitmakend van de markt van respectievelijk gespreksopbouw en gespreksafgifte.

De definiëring van 1 enkele markt voor gespreksopbouw (locaal en IAA) kan worden verantwoord door de vergelijkbaarheid van de concurrentievoorwaarden voor elk segment van deze markt. Deze definiëring geldt ook voor gespreksafgifte.

### 2.3.5 IC links

Een IC link laat toe twee toegangspunten te verbinden die in verschillende netwerken gelegen zijn.

Met betrekking tot de vraag tot welke relevante markt de interconnectiecircuits behoren dient het volgende in overweging te worden genomen :

- De laatste versie van de Europese aanbeveling in verband met de relevante markten maakt geen melding van de interconnectiecircuits.
- Hoewel een IC link twee switchen van twee verschillende operatoren verbindt en dus kan overeenstemmen met de definitie van transit vermeldt de toelichting bij de Europese aanbeveling dat de transitdienst een ander produkt is dan bijvoorbeeld de levering van speciaal toegewezen capaciteit op zich, zelfs wanneer sommige transitdiensten over huurcircuits of –links worden geleverd.  
Het verschil is dat huurlijnen zorgen voor toegewezen capaciteit tussen twee vaste punten, terwijl transit betrekking heeft op geschakelde verbindingen op het openbare telefoonnetwerk, geleverd op een vaste locatie.  
Vermits IC links capaciteit reserveren tussen twee punten en op een andere wijze worden gefactureerd dan de terminating, collecting en transitdiensten (prijs per minuut) kunnen de IC links geen deel uitmaken van de markt van de doorgiftdiensten.
- Het feit dat de IC links onontbeerlijk zijn voor de uitwisseling van trafiek tussen 2 operatoren en een noodzakelijke aanvulling zijn op de collecting en terminating diensten pleit er voor beroep te doen op de in de toelichting van de Europese aanbeveling voorziene mogelijkheid om regulering op te leggen op een specifiek technisch gebied waarvoor op zich geen relevante markt wordt gedefinieerd, maar dat gerelateerd is met een andere relevante markt en waarvoor de oplegging van een verplichting nodig is om tot een algehele oplossing te komen op de geanalyseerde relevante markt<sup>4</sup>.

<sup>4</sup> Toelichting bij de Aanbeveling van de Commissie : punt 3.3 derde paragraaf

- Een IC link kan worden aangelegd door een OLO of door de historische operator (customer sited of incumbent sited) of door alle twee (in span en mid span). Er bestaat aldus een “substituut” voor de IC links die door de historische operator wordt geleverd. Het BIPT stelt daarbij in het bijzonder een dalende tendens vast met betrekking tot het volume aan customer sited OIT links ten voordele van de Belgacom sited OIT links. Daarenboven is het aan een OLO, die een Belgacom sited IC link heeft gebouwd, toegestaan om capaciteit door te verkopen aan andere OLO's (vb deze die geen licentie voor een openbaar netwerk bezitten). De verscheidenheid aan marktpartijen maakt het in principe dus mogelijk een markt voor de interconnectiecircuits te definiëren waarvoor het niveau van concurrentie moet worden beoordeeld.

Vraag 2.3.5.a : Gaat u akkoord met de benadering die de aan de IC links opgelegde verplichtingen motiveert als verplichtingen in een markt die gerelateerd is aan de markt van de gespreksopbouw en de gespreksafgifte of dient er een afzonderlijke relevante markt te worden gedefinieerd?

### 2.3.6 Toegangspunten (ATAP)

De toegangspunten worden niet geïdentificeerd als een afzonderlijke markt. Zij kunnen echter als een onmisbare aanvulling worden beschouwd op de collecting en terminating diensten. Zonder deze fysieke interface binnen het netwerk dat de interconnectiediensten aanbiedt zouden er immers geen interconnectieverbindingen kunnen worden aangesloten. Dit verantwoordt hun regulering voor een SMP operator op één van deze markten.

### 2.3.7 Oproeptypen die deel uitmaken van de relevante wholesalemarkt.

Elke gedefinieerde wholesalemarkt omvat alle telefoniediensten die door vaste publieke telefoonnetwerken worden aangeboden (spraakoproep vast naar vast, spraakoproep vast naar mobiel, oproep naar niet-geografische nummers, oproepen vanuit publieke telefooncellen ...) De concurrentie op de relevante wholesalemarkt vindt immers plaats op het niveau van de klant en niet op het niveau van de typen van oproepen.

Niet alleen de call origination voor spraakoproepen, maar ook deze voor andere vormen van communicatie zoals fax en data maken volgens de Europese Commissie deel uit van de markt voor call origination.

Om die reden maakt ook de wholesale call origination voor dial up internettoegang deel uit van de markt voor gespreksopbouw op openbare vaste telefoonnetwerken.

Vraag 2.3.7.a: Aangezien niet alleen de call origination voor spraakoproepen, maar ook deze voor andere vormen van communicatie deel uitmaken van de markt voor gespreksopbouw stelt het Instituut de vraag of ook de collecting access service van de BRIO die toegang verleent tot de VPN diensten en de datadiensten van een operator moet worden opgenomen in de relevante wholesale markt.

### 2.3.8 Vergoedingen

Bij een gesprek waarbij de oproeper direct verbonden is met het netwerk van de service provider betaalt de oproeper een vergoeding aan de operator die de oproep origineert. In het geval van een gesprek waarbij de oproeper op een indirecte manier verbonden is met het netwerk van de service provider (via CS of CPS) betaalt de service provider een vergoeding aan de originerende operator en in voorkomend geval ook aan de terminerende operator.

De omgekeerde situatie doet zich voor bij het bellen naar een gratis nummer. Die nummers zijn per definitie gratis voor de oproeper, maar moeten wel betaald worden door de opgeroepene. In zo'n geval betaalt de operator die de oproep termineert en een vergoeding ontvangt van de opgeroepene, een vergoeding aan de operatoren die de oproep georigineerd en/of getransiteerd hebben. In dat geval is er dus geen geldelijke relatie met de oproeper maar wel met de opgeroepene.

Een analoge situatie doet zich voor als iemand naar een 090x of 077-nummer belt. Er moet dan een extra vergoeding betaald worden door het originerende en transiterende netwerk aan het terminerende netwerk, dat daarvan een vergoeding betaalt aan de opgeroepene.

In het geval van een doorgiftdienst wordt de transitoperator vergoed voor de transit doorheen zijn netwerk (ATAP en gebruik CAE of CAE's), een IC link van de transitoperator die zijn netwerk verbindt met het netwerk van de terminerende operator (in geval van een transit naar een geografisch en een mobiel nummer) of een IC link van de transitoperator die het netwerk van de originerende operator verbindt met het netwerk van de transitoperator (in geval van een transit voor een VAS nummer). Verder ontvangt de transitoperator van de originerende operator ook een vergoeding voor de terminating dienst die de transitoperator op het netwerk van de terminerende operator moet betalen.

## 2.4 Marktpartijen

Op de markt van de gespreksopbouw zijn er 2 marktpartijen : operator A die gespreksopbouw levert aan indirecte toegangsoperatoren (afhankelijk van het niveau waarop de interconnectie plaats vindt operator B, C,) wiens klanten op een indirecte manier (via CS of CPS) verbonden zijn met zijn netwerk.

Ook op de markt van de gespreksafgifte zijn er 2 marktpartijen : de operator A die gespreksafgifte levert aan de operator (C, D of E, afhankelijk van het niveau van interconnectie) wiens klanten een opgeroepene wensen te bereiken die niet rechtstreeks met het netwerk van de operator verbonden is.

Op de markt van de doorgiftdiensten zijn er drie marktpartijen : operator A levert in dit geval de transitdienst voor een oproep die origineert op het netwerk van operator C en termineert op het netwerk van operator D. Operatoren C en D zijn daarbij niet rechtstreeks met elkaar verbonden, maar zijn beide aangesloten op een CAE van de transitoperator A.

### 2.4.1 Respondenten

Wat Ma8, Ma9 en Ma10 betreft: het onderzoek richt zich tot alle Belgische operatoren die een vast netwerk exploiteren en/of een individuele vergunning voor spraaktelefonie bezitten.

## 2.5 Geografische segmentering

De vraag- en aanbodsuitvoerbaarheid werkt niet onvoorwaardelijk voor indirecte netwerkoperatoren.

Indirecte toegangsoperatoren hebben immers niet altijd de mogelijkheid wholesale originating aan te kopen over heel België: vermits de collecting dienst beperkt is tot IAA (intra access area) kunnen de indirecte toegangsoperatoren enkel wholesale origination aankopen in de access area

waarmee zij geïnterconnecteerd zijn.

Dit kan voor gevolg hebben dat er verschillende relevante geografische markten dienen te worden gedefinieerd wanneer zou blijken dat de verschillende access area's achteraf niet kunnen worden gegroepeerd omdat de concurrentievoorwaarden er te afwijkend zijn.

Indien zou blijken dat alle indirecte toegangsoperatoren in alle access area's aanwezig zijn en dus over het hele land wholesale origination kunnen aankopen dan ondersteunt dit de definiëring van 1 relevante geografische markt.

Indien de IAA transitdienst wordt gedefinieerd als een afzonderlijke relevante markt, dan geldt voor indirecte netwerkoperatoren dezelfde beperking als op de markt van de wholesale origination. Het BIPT stelt bijgevolg voor de access area's, zoals gedefinieerd door Belgacom, als uitgangspunt te nemen voor de geografische segmentering.

Ook voor de markt van de EAA transitdienst en het EAA transport stelt het BIPT voor te vertrekken van de access area's van Belgacom vermits niet alle operatoren actief zijn over het hele grondgebied en de concurrentievoorwaarden tussen de verschillende access area's bijgevolg verschillend kunnen zijn.

Vraag 2.5.a: Gelieve de access area's aan te duiden waarbinnen uw bedrijf de IAA collecting dienst kan aankopen.

Vraag 2.5.b : Bezit de markt bewijsmateriaal op grond waarvan een andere definiëring van de relevante geografische markt voor call origination en voor de doorgiftdiensten noodzakelijk is of op grond waarvan er onmiddellijk kan worden vertrokken van 1 nationale markt?



Aantal minuten die worden georigineerd op het eigen netwerk of op het netwerk van andere operatoren en die getermineerd worden op het eigen netwerk								
	Q1 2001	Q2 2001	Q3 2001	Q4 2000	Q1 2002	Q2 2002	Q3 2002	Q4 2002
Locaal en IAA terminating								
EAA terminating								

Aantal minuten transit voor andere operatoren								
	Q1 2001	Q2 2001	Q3 2001	Q4 2000	Q1 2002	Q2 2002	Q3 2002	Q4 2002
IAA transit								
EAA transit								

Vraag 3.1.1.a: Gaat de markt ermee akkoord dat voor de meting van het marktaandeel op de wholesalemakten zoals gedefinieerd door de Europese Commissie de minuten worden geprefereerd boven de inkomsten ?

### 3.1.2 Totale omvang van de onderneming

Dat wordt besproken in marktdocument MA.

### 3.1.3 Controle over niet gemakkelijk te produceren infrastructuur

Met dit criterium wordt er verwezen naar een netwerkoperator die zich, ondanks het bestaan van andere concurrerende netwerken, in een dominante positie bevindt omdat de omvang en de grootte van zijn netwerk hem toelaat om zich onafhankelijk te gedragen van andere operatoren.

De relevante elementen in termen van infrastructuur werden reeds geïdentificeerd in het document dat betrekking heeft op de markten 1-2.

De ondernemingen die op deze consultatie reageren worden niettemin verzocht eventuele andere relevante elementen aan te halen die van toepassing zijn op de markten 8-9-10.







Andere parameters die de kopersmacht helpen beoordelen zijn :

Aantal organisaties waarin de afnemers van de interconnectiediensten zijn verenigd en waarmee u als leverancier van de interconnectiediensten wordt geconfronteerd. Gelieve de naam te vermelden, het aantal afnemers die ze vertegenwoordigen en de aard van de invloed die ze uitoefenen.	
Aantal afnemers van de interconnectiediensten aan wie in voorkomend geval specifieke tarieven worden aangeboden die afwijken van het standaardpakket. Gelieve naam te vermelden en het tariefregime dat op hen van toepassing is.	
Aantal klachten van wholesaleklanten mbt de geleverde interconnectiediensten	

### 3.1.6 Gemakkelijke of bevoorrechte toegang tot kapitaalmarkten of financiële middelen

Dat wordt besproken in MA

### 3.1.7 Diversificatie van dienstenpakket

Dat wordt besproken in MA .

Worden partijen die om een specifieke interconnectiedienst verzoeken zonder voldoende rechtvaardiging ertoe verplicht om ook een of meerdere andere diensten te kopen waardoor rivalen worden verhinderd om elementen van het pakket afzonderlijk aan te bieden?

Vb de bundeling van een interconnectiedienst die minder concurrentieel is met een andere interconnectiedienst die gekenmerkt wordt door een hogere graad van concurrentie.

### 3.1.8 Schaalvoordelen

Operatoren met een groter volume aan trafiek realiseren schaalvoordelen aangezien de produktiekost daalt bij toename van het aantal geproduceerde eenheden. Het volume aan interconnectieverkeer, zoals opgegeven onder punt 3.1.1, kan bijgevolg worden beschouwd als indicator voor de meting van de schaalvoordelen.

### 3.1.9 Breedtevoordelen

De levering van telecommunicatiediensten is gekarakteriseerd door breedtevoordelen die slaan op het feit dat de gemiddelde totale productiekost daalt als gevolg van een toenemend aantal verschillende producten die worden geproduceerd. De gemiddelde productiekost daalt aangezien een spreiding van de kost over verschillende producten mogelijk is. Vermits er via de interconnectietarieven een deel van de gemeenschappelijke kosten wordt gerecupereerd is deze parameter ook pertinent op de wholesalemarkt.

Aantal diensten waarover de gemeenschappelijke kosten kunnen worden gespreid, waarvan :

Dienst 1 (naam) :

Dienst 2 (naam) :

...

### 3.1.10 Sterk ontwikkeld distributie- en verkoopnetwerk

Niet van toepassing op deze markten aangezien de contacten met de klanten die interconnectieverkeer afnemen verloopt via “account managers”.

### 3.1.11 Potentiële concurrentie

Indien er geen gevaar is voor potentiële concurrentie worden de op de markt actieve operatoren niet belemmerd om prijzen te hanteren die hoger zijn dan deze die tot stand zouden komen op een concurrentiële markt.

1. Welke nieuwe ondernemingen zullen de interconnectiemarkt binnen een tijdspanne van 1 jaar betreden ?

2. Welke factoren verklaren deze marktintrede ?

3. Wat zal de impact zijn van de eventuele nieuwe intreders ?

### 3.1.12 Toegangsdrempels

Onderstaande tabel laat de marktpartijen toe de barrières te identificeren waarmee intreders op de interconnectiemarkt worden geconfronteerd. Gelieve aan te duiden in welke mate de geïdentificeerde barrières “onoverkomelijk” zijn en hoe deze barrières dienen te worden aangepakt om ze te verkleinen.

1. Regelgevende barrières : vb het bekomen van een individuele vergunning voor een openbaar telecommunicatienetwerk .....
2. Strategische barrières vb de kapitaalintensiteit : de verzonken kosten die noodzakelijk zijn voor marktintrede maar niet recupereerbaar zijn bij marktuittrede, aard van de gebruikte technologie .....
3. Barrières die de klantendoelgroep ondervindt bij de overschakeling naar een nieuwe operator. Vb lengte van de bestaande contracten, aansluitingskosten .....
4. Andere barrières ( gelieve te specificeren). .....

### 3.1.13 Grenzen aan de expansie

De verwachtingen met betrekking tot de groei van de markt zijn medebepalend voor de intrede van nieuwe operatoren en het niveau van concurrentie dat wordt bereikt.  
Verwachten de marktpartijen een toename van het interconnectieverkeer die van die aard is te leiden tot een toenemende graad van concurrentie ?

### 3.1.14 Verticale integratie

Verticale integratie doet zich voor bij een netwerkoperaator waarvan zowel de downstream “dochter”-ondernemingen als de concurrenten afhangen van zijn infrastructuur en netwerk. Het zijn aldus de operatoren met een sterke aanwezigheid op het vlak van de infrastructuur die invloed kunnen uitoefenen op de downstream markt. Het BIPT meent dat het naar voor schuiven van een parameter die uitdrukt vanaf wanneer de verticale integratie nefaste gevolgen heeft op de liberalisering van de telecommunicatiesector moeilijk is. De marktpartijen worden verzocht hierop te reageren.

Vraag 3.1.1.a. Gelieve de parameters ter meting van de marktkracht te beoordelen

Vraag 3.1.1.b : Zijn er nog andere parameters waarmee het Instituut rekening zou moeten houden in de SMP analyse ?